

わが社の経営戦略2016

昨年は「効率化」を重点的に推進、知的労働のオートメーション化を狙い、基幹システムの導入、3D CADの更新、エンジニアリングデータベースの構築など、情報の集約を徹底的に行つた。海外も中国に拠点を開設、タイと含めアジアでのサポートを強化した。さらに、WEB販売の開始や、HPでの動画による売り上げ拡大につなげていきたい。

今年は新しい活動を継続しながら、この動きを具現化する年にするため、スローガンを「成果をかたちに」とした。生産性向上、顧客満足度アップなどをばかり、最終的には

製品紹介「NKEシアター」の開始など新しい活動を行つた1年だつた。今は新しい活動を継続しながら、この動きを具現化する年にするため、スローガンを「成果をかたちに」とした。生産性向上、顧客満足度アップなどをばかり、最終的には

NKE

代表取締役社長 中村 道一



成果をかたちにする年に

製品としては、柔軟な対応を評価いただいている搬送システム、昨年発売した長さ10mまで対応できる「長尺・高速搬送シャトル」、簡単に現場のIOT化が実現できる簡易メール通報装置「れんら君」に今年も期待している。

特に「IOT」というキーワードを頻繁に耳にするが、実際に取り組んでみると、現場の信号などをどのように伝えるかが大きな課題となる。いつも新規に投資するのではなく、少しずつ始めて効果を確認したいという声や、生産設備に手を加えるリスクを取りたくないという声も多く聞く。「れんら君」は「簡単IOT」がコンセプトで既存の設備に後付けで簡単に設置できる仕様にしている。接点信号やアナログ信号はもちろん、オペレーションと組み合わされ、音や光といった情報をもとに、携帯にメールで設備や環境の変化をお知らせできる。アナログ対応タイプはデータをCSVで記録して、ファイル添付まで可能だ。

今年もこれらのラインアップを充実し、アプリケーションを増やし、IOT化をはじめとした現場の効率アップに貢献したい。